

Το νέο Success Plan της Oriflame σχεδιάστηκε με σκοπό να σας βοηθήσει να δημιουργήσετε μια επιτυχημένη και ισχυρή επιχείρηση. Γι' αυτό σας προσφέρουμε με ενθουσιασμό μεγάλες εκπτώσεις σε προϊόντα και, το σημαντικότερο, μια σπουδαία ευκαιρία να κερδίσετε χρήματα. Γνωρίζουμε ότι ορισμένοι από εσάς εγγραφήκατε στην Oriflame επειδή απλώς αγαπάτε τα προϊόντα μας και θέλετε να επωφελείστε από την έκπτωση μέλους, χωρίς να επιδιώκετε να δημιουργήσετε μια επιχείρηση. Γι' αυτό προβλέψαμε μια επιλογή που ικανοποιεί τόσο τους αφοσιωμένους πελάτες όσο και τους Brand Partners-Συνεργάτες μας.

Όσοι από εσάς επιθυμείτε να συνεχίσετε να απολαμβάνετε τα προϊόντα μας και την έκπτωση μέλους τώρα μπορείτε να επιλέξετε την ιδιότητα του **Legacy Μέλους** αντί της ιδιότητας του **Brand Partner** (παρακαλούμε λάβετε υπόψη ότι υπάρχουν ορισμένες βασικές διαφορές ανάμεσα στους δύο τίτλους, τις οποίες θα χαρούμε να διευκρινίσουμε για εσάς).

Τα **Legacy Μέλη** δεν διατηρούν τα μέλη που πιθανά έχουν εγγράψει στο δίκτυό τους και δεν δικαιούνται αμοιβές, bonus ή τίτλους σύμφωνα με το νέο Success Plan. Ωστόσο, μπορούν να συνεχίσουν να λαμβάνουν την έκπτωση μέλους του 20% επί των προϊόντων μας, καθώς και τα αποκλειστικά προνόμια Legacy Μελών. Ως Legacy Μέλος δεν χρειάζεται να καταβάλετε τα Έξοδα Εγγραφής ή ετήσια συνδρομή, τα οποία ισχύουν αποκλειστικά για τους Brand Partners.

## Μέχρι πότε πρέπει να αποφασίσω;

Όσοι είναι μέλη έως και τις 28/6, θα έχουν τη δυνατότητα να επιλέξουν ανάμεσα στην ιδιότητα του Brand Partner ή του Legacy Μέλους. Αν αποφασίσετε να γίνετε Legacy Μέλος, θα πρέπει να αποδεχτείτε του Όρους και τις Προϋποθέσεις που ισχύουν για την κατηγορία των Legacy Μελών. Οι επιλογές σας θα τεθούν σε ισχύ από τις 29/6.

Θυμηθείτε ότι αφού πάρετε την απόφασή σας, έχετε προθεσμία μέχρι τις 28/6 για να αλλάξετε γνώμη. Μετά, δεν θα μπορείτε να αλλάξετε την απόφασή σας. Αν δεν μας έχετε ενημερώσει μέχρι τις 28/6, θα θεωρηθείτε αυτόματα Legacy Μέλος σύμφωνα με τους ισχύοντες Όρους και Προϋποθέσεις.

Παρακαλούμε βεβαιωθείτε ότι έχετε πάρει την απόφασή σας τόσο για τη χώρα σας, όσο και για τις παρακάτω χώρες, εφόσον έχετε διεθνή δίκτυα εκεί: Βοσνία & Ερζεγοβίνη, Ελλάδα, Κροατία, Κόσοβο, Μαυροβούνιο, Βόρεια Μακεδονία, Σερβία, Σλοβενία, Βουλγαρία, Εσθονία, Λετονία, Λιθουανία.



## Τι θα συμβεί αν κάποιος από τα μέλη του δικτύου μου επιλέξει να γίνει Legacy Μέλος;

Όταν κάποιος από τα μέλη του δικτύου σας επιλέξει να γίνει Legacy, τότε τόσο ο ίδιος όσο και τα μέλη του δικού του δικτύου θα μεταφερθούν στον πρώτο ενεργό Brand Partner προς τα πάνω.

Για παράδειγμα: Αν κάποιος του οποίου είστε Χορηγός, αποφασίσει να γίνει Legacy, τότε αυτός θα παραμείνει μέλος του δικτύου σας (ως Legacy Μέλος) και τα μέλη του δικού του δικτύου (συμπεριλαμβανομένων των Brand Partners ή των Legacy Μελών) θα μετακινηθούν σε εσάς.

Τα Legacy Μέλη μπορούν να αποτελέσουν μια Γραμμή Προϋπόθεσης 100 BP και τα BP τους υπολογίζονται στους Downline Bonus Points (DBP). Για περισσότερες πληροφορίες σχετικά με τα κριτήρια μιας Γραμμής Προϋπόθεσης 100 BP ανατρέξτε στο Success Plan.

## Μπορεί ένα Legacy Μέλος να γίνει Brand Partner;

Αν ένα Legacy Μέλος επιθυμεί να ανακτήσει τον τίτλο του Brand Partner, αυτό μπορεί να το κάνει καταβάλλοντας τα Έξοδα Εγγραφής και συμφωνώντας με τους Όρους και τις Προϋποθέσεις του Brand Partner. Ωστόσο, δεν θα ανακτήσει τα πρώην μέλη του δικτύου του ή τον Τίτλο Καριέρας του. Ουσιαστικά, θα ξεκινήσει από την αρχή.

## Να παραμείνω Brand Partner ή να γίνω Legacy Μέλος;

Τα **Legacy Μέλη** θα εξακολουθήσουν να επωφελούνται από την έκπτωση μέλους 20% στα προϊόντα μας, να συμμετέχουν στο πρόγραμμα προνομίων Beauty Rewards και να λαμβάνουν προσφορές γενεθλίων. Ωστόσο, τα Legacy Μέλη δεν θα διατηρήσουν τα μέλη του δικτύου τους και δε θα είναι δικαιούχοι αμοιβών, bonus ή τίτλων σύμφωνα με το νέο Success Plan. Ως Legacy Μέλη δεν χρειάζεται να πληρώσετε Εγγραφή ή Ετήσια Συνδρομή, τα οποία ισχύουν αποκλειστικά για τους ενεργούς Brand Partners. Η κατηγορία Legacy είναι η ιδανική επιλογή για ένα άτομο που ενδιαφέρεται κυρίως για την αγορά και τη χρήση των προϊόντων Oriflame και δεν επιθυμεί να αξιοποιήσει την Επιχειρηματική Ευκαιρία αναπτύσσοντας τα μέλη του δικτύου του και καθοδηγώντας μια ομάδα.

Οι **Brand Partners** μας που μετακινούνται στο νέο Success Plan μπορούν να λάβουν έκπτωση έως και 30% (20% άμεση έκπτωση και 0%, +5% ή +10% έκπτωση στο επόμενο τιμολόγιο αγοράς). Μπορούν επίσης να επωφεληθούν από όλες τις Επιχειρηματικές Ευκαιρίες που περιγράφονται Success Plan. Οι Brand Partners καλούνται να πληρώσουν την εγγραφή και την ετήσια συνδρομή μόλις μετακινηθούν. Ωστόσο, το ποσό εγγραφής δεν ισχύει για τους Brand Partners που πληρούν μία από τις ακόλουθες προϋποθέσεις:

- έχουν γίνει μέλη τους τελευταίους 6 μήνες ή
- έχουν επιτύχει αληθινή κλίμακα 12% (ή μεγαλύτερη) και την έχουν επιβεβαιώσει περισσότερες από 2 φορές μέσα σε διάστημα 6 μηνών (μεταξύ 01-11-2021 και 30-04-2022)

Η ετήσια συνδρομή ισχύει για όλους τους Brand Partners μετά από την πάροδο ενός έτους.

**Επί του παρόντος προσφέρουμε διαφορετικά προνόμια ανάλογα με την ιδιότητα που θα επιλέξετε.** Ο παρακάτω πίνακας περιγράφει τις διαφορές ανάμεσα στους τύπους μελών, τα προνόμια που τους αντιστοιχούν και τα κριτήρια όπου εφαρμόζονται.

Σύγκριση	Brand Partner	Legacy Μέλος
Προσωπική Έκπτωση	Προσωπική Κλιμακωτή Έκπτωση <99 PBP 20% 100-219 PBP 25% 220 PBP > 30%	Προσωπική Έκπτωση Μέλους  20%
Πρόγραμμα Loyalty	Ειδικό Πρόγραμμα για Brand Partners	Beauty Rewards
Δωρεάν παράδοση	Ναι, μέσω επιλογής Shipping Product	Ναι, πάνω από κάποιο όριο αγορών ή Shipping Product
Επιχειρηματική Ευκαιρία	Ναι	Όχι
Εγγραφή	10 €	Όχι
Ετήσια Συνδρομή	5 € (μετά από 1 έτος)	Όχι
Μετράνε τα BP ως PBP για τους Χορηγούς	Όχι	Όχι
Μετράνε τα BP ως DBP για τους Χορηγούς	Ναι	Ναι
Μετράνε ως Γραμμή Προϋπόθεσης 100 BP	Ναι	Ναι
Πηγή κερδών για Χορηγούς Brand Partners	Bonus	Bonus
Πρόγραμμα Καλωσορίσματος	Ναι	Όχι
Προϊόντα επίδειξης	Ναι	Όχι
Προσφορά Γενεθλίων	Ναι	Ναι

## Πιστεύουμε στην επιτυχία σας

Γνωρίζουμε ότι μπορείτε να πετύχετε σπουδαία πράγματα — και είμαστε εδώ για να σας βοηθήσουμε. Γνωρίζουμε με βεβαιότητα ότι αυτές οι αλλαγές στο Success Plan θα συμβάλουν σημαντικά στην προσπάθειά σας να κάνετε τα όνειρά σας πραγματικότητα. Για οποιαδήποτε ερώτηση, ρίξτε μια ματιά στις Συχνές Ερωτήσεις.

Η Oriflame διατηρεί το δικαίωμα να τροποποιήσει τα προγράμματα ανά πάσα στιγμή κατά τη διακριτική της ευχέρεια. Για περισσότερες πληροφορίες, επισκεφθείτε τον ιστότοπο της Oriflame.

Είμαστε ενθουσιασμένοι για τη συμμετοχή των Brand Partners μας στο νέο Success Plan και ανυπομονούμε να ανταμείψουμε όσους επιθυμούν να μείνουν Legacy Μέλη. Όπως πάντα, είμαστε ευγνώμονες που είστε μέλος της οικογένειας της Oriflame.

## Πιστεύουμε στην επιτυχία σας!

Δεν καταφέρατε να βρείτε απάντηση σε κάποια ερώτησή σας; Θα χαρούμε να την ακούσουμε και να σας απαντήσουμε. Άλλοι άνθρωποι μπορεί να έχουν τις ίδιες απορίες, γι' αυτό και το παρόν έγγραφο επικαιροποιείται σε τακτική βάση. Στείλτε μας την ερώτησή σας μέσω ηλεκτρονικού ταχυδρομείου στη διεύθυνση [grcustomers@oriflame.com](mailto:grcustomers@oriflame.com)

Τα συγκεκριμένα δεδομένα ισχύουν για Brand Partners στη Ελλάδα και στην Κύπρο. Παρακαλούμε ανατρέξτε στο Πακέτο Ανάπτυξης και στο Πρόγραμμα Γεφύρωσης για αναλυτικές πληροφορίες σχετικά με τα προγράμματα μεταβατικής περιόδου και τις κατευθυντήριες γραμμές. Ανατρέξτε στο Success Plan για αναλυτικές πληροφορίες σχετικά με τους τίτλους, τις απονομές και άλλες έννοιες.